



Das neue

Netto-Gefühl

Mehr Transparenz und Rendite für Ihre Vorsorge

# Das neue Netto-Gefühl

## ● **Leichter ans Ziel kommen**

Im Vergleich zu herkömmlichen Bruttotarifen wird bei gleicher Zielablaufleistung eine geringere Monatsprämie benötigt, um die gewünschte Ablaufleistung zu erreichen.

## ● **Schneller ans Ziel kommen**

Mit gleichem Aufwand kommen Sie mit Nettotarifen schneller an Ihr Vorsorgeziel.

## ● **Von fairen Tarifen profitieren**

Nettotarife erfüllen die Anforderungen von Verbraucherschützern nach kundengerechten Versicherungslösungen in der Altersvorsorge.

## ● **Die Kosten im Blick haben**

Vertriebskosten, die besonders am Anfang der Laufzeit die Sparrate mindern, entfallen bei Nettotarifen.

## ● **Höhere Rendite erzielen**

Durch den Zinseszinsseffekt ist die Ablaufleistung bei Nettotarifen wesentlich höher als bei Bruttotarifen.



easynetto – so geht Altersvorsorge heute!

## Nettotarife – mehr Transparenz und Rendite für Ihre Vorsorge

Bisher waren Abschluss- und Vertriebskosten mehr oder weniger transparent in Vorsorge- oder Anlageprodukte einkalkuliert. Jetzt gibt es auch in Deutschland eine neue Form von Produkten, die fair und transparent ist – sogenannte Nettotarife. Im Ausland wie etwa in Großbritannien oder den Niederlanden sind sie bereits etabliert. Jetzt werden Nettotarife auch in Deutschland immer populärer.

**Profitieren Sie von höheren Renditen<sup>1)</sup>, mehr Transparenz und geringeren Kosten.**

## Von Anfang an verdienen

In den ersten fünf Jahren wird bei Bruttotarifen ein Großteil der Sparrate für Vertriebskosten verwendet. Das schmälert einerseits die Ablaufleistung bei Auszahlung der Versicherung und ist andererseits der Grund dafür, warum – zumindest am Anfang der Laufzeit – der Rückkaufswert sehr niedrig ausfällt.

**Anders bei Nettotarifen. Hier arbeitet Ihr Geld von Anfang an für Sie.**

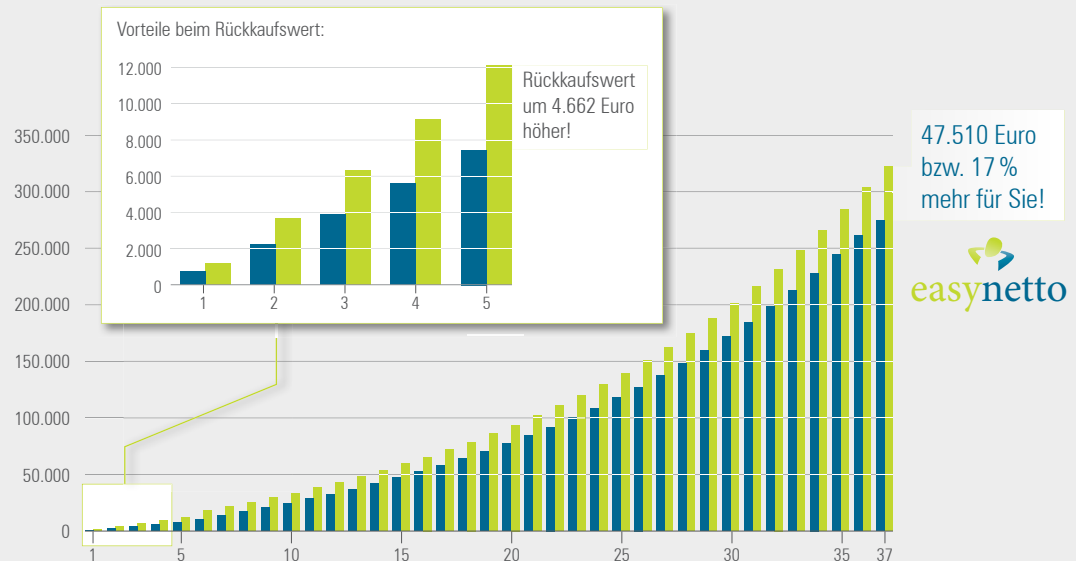
Das macht sich im wahrsten Sinn des Wortes bezahlt. Denn Ihre Beiträge werden direkt von Beginn an investiert. Durch den Zinseszinsseffekt und reduzierte Kosten während der Laufzeit ergibt sich eine erheblich höhere Ansparleistung als bei vergleichbaren Bruttotarifen<sup>1)</sup>.

### Klarer Vorteil von Nettotarifen

Beispiel: Versicherung<sup>2)</sup>, 37 Jahre Laufzeit, 200 Euro monatliche Prämie, angenommene Wertentwicklung von sechs Prozent Rendite im Jahr

#### Vorteile auch beim Rückkaufswert

Wollen Sie Ihre Versicherung vorzeitig zurückkaufen, erhalten Sie bei Nettotarifen wesentlich höhere Leistungen. In obigem Beispiel würden Sie nach fünf Jahren bei einer Bruttopolice voraussichtlich 7.446 Euro erhalten. Beim vergleichbaren Nettotarif belief sich der Rückkaufswert dagegen bereits auf 12.108 Euro. Das sind rund 63 Prozent mehr!



An einer Beispielrechnung<sup>2)</sup> wird das deutlich: Für eine 37 Jahre laufende fondsgebundene Versicherung werden monatlich 200 Euro Prämie eingezahlt. Angenommen, die Versicherung würde jährlich eine Wertsteigerung von durchschnittlich sechs Prozent erzielen, würden Sie bei einem Bruttotarif am Ende der Laufzeit eine Ablaufsumme von 273.865 Euro erhalten. Bei einem vergleichbaren Nettotarif belief sich die Ablaufsumme dagegen auf 321.375 Euro. Das sind 47.510 Euro mehr! Woher kommt das? Je früher ein größerer Sparanteil in die Anlage wandert, umso größer ist der Zinseszinsseffekt und damit die erzielbare Ablaufleistung – ein klarer Vorteil der Nettotarife!

## Kosten sparen und den Überblick behalten

Honorarvergütung ist Ihnen bestimmt nicht unbekannt: So nehmen z. B. Steuerberater und Rechtsanwälte Honorare für ihre Dienstleistungen.

**Die Vermittlungsvergütung ist bei Nettopolicen nicht in die Prämien einkalkuliert, sondern wird vorher zwischen Ihnen und Ihrem Berater vereinbart.**

Sie wissen also genau, wie hoch die Vermittlungsvergütung ist, und sichern sich gleichzeitig einen deutlichen Ertragsvorteil.

Damit haben Sie bei Nettotarifen den vollen Überblick, welche Kosten für die Vermittlung anfallen.

1) im Vergleich zum identischen Tarif mit Abschlussprovisionen

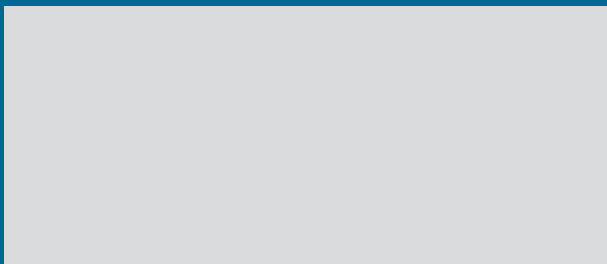
2) Tarife ARAG FRAB13 (Bruttotarif) und ARAG FRAB13HO (Netttarif)

# Vorteile von Netto- gegenüber Bruttotarifen im Überblick

- **Höhere Sparquote**
- **Höhere Ablaufleistungen**
- **Höhere Rückkaufswerte**
- **Keine Abschlussprovision**
- **Geringere Verwaltungskosten**
- **Stärkerer Zinseszinsseffekt**



Erleben und nutzen auch Sie das neue Netto-Gefühl für Ihre Vorsorge! Vereinbaren Sie einen Termin mit uns:



**Wichtiger Hinweis:** Die in diesem Flyer gemachten Angaben beruhen auf dem Sach- und Kenntnisstand zum Zeitpunkt der Erstellung. Rechtliche, wirtschaftliche oder sonstige Entwicklungen können dazu führen, dass die enthaltenen Angaben ganz oder teilweise überholt sind. Der Inhalt dieses Flyers ist allgemein gültig und nicht auf individuelle Bedürfnisse abgestimmt, Chancen und Risiken sind allgemein verbindlich und nicht abschließend dargestellt. Konkrete Produktinformationen können ausschließlich den Versicherungsbedingungen des jeweiligen Versicherers entnommen werden. Der Flyer gibt keine Handlungsempfehlung und stellt kein Angebot zum Vertragsabschluss dar. Der Flyer ersetzt nicht eine umfassende und individuelle Beratung. Der Inhalt des Flyers wurde mit größtmöglicher Sorgfalt recherchiert, für die Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der Angaben übernimmt der Herausgeber jedoch keine Haftung. Irrtum vorbehalten.

Jung, DMS & Cie. Pool GmbH  
Kormoranweg 1  
65201 Wiesbaden  
[www.easynetto.de](http://www.easynetto.de)

